

Матрица вступления в программу Siemens Solution Partner Program

1. Претендент на вступление в программу Solution Partner (базовый уровень) должен удовлетворять следующим условиям:

1. Позиция Сименс как поставщика оборудования в рамках планируемого модуля – более 30% от общего объема закупок оборудования Партнера.
2. Долговременная работа.
3. Иметь подготовленный, обученный и квалифицированный технический персонал (подтверждается сертификационными тестами).
4. Объем закупок оборудования Сименс:
 - a. не менее 100.000 евро в год для Simatic S7 ,PCS7, Drives, Large Drives в соответствующем модуле.
 - b. не менее 100.000 евро в год для Simatic WinCC и Simatic IT по всем Simatic – продуктам.
 - c. не менее 30.000 евро в год по другим программным модулям.

RE: Возможен учет непрямого оборота (т.е. объем, сгенерированный Партнером, но проведенный через другие юр. лица).

4. Успешная реализация проектов в планируемом модуле.

После выполнения этих требований заполняются опросные листы «Q – tool», закладка «Solution Partner» и закладка по каждому модулю участия.

Партнер-кандидат проходит согласование со стороны руководителя направления, регионального партнер-менеджера и, при необходимости, штаб-квартиры SIEMENS AG.

При положительном решении дальнейшая процедура присоединения к программе Siemens Solution Partner Program выглядит так:

1. Подписывается договор о партнерстве Siemens Solution Partner (по некоторым модулям необходима еще и подпись ответственного менеджера из штаб-квартиры Siemens AG).
2. Партнер оплачивает Партнерский взнос (Программный модуль + соответствующий ему приветственный пакет).
3. Партнер вносится в Базу Данных Партнеров на основании номера заказа взносов, договора и Q-tool, информация о нем публикуется на международном сайте Сименс.
4. Партнер получает сертификат, табличку «Siemens Solution Partner» и Приветственный пакет.
5. Партнер заносится в российскую базу-данных Партнеров, информация о нем публикуется на российском сайте Сименс.

Новый Партнер должен соответствовать требованиям программы:

- по объемам бизнеса с Сименс
- по уплате партнёрских взносов
- по успешному прохождению сертификационных тестов
- по ежегодному предоставлению референций (информации о внедрённых проектах, которая размещается на сайте «Сименс»).

2. Претендент на вступление в программу Solution Partner (уровень Specialist) должен удовлетворять следующим условиям:

1. Для модуля Simatic PCS7 Specialist – участие в программе Solution Partner Program Simatic PCS7 более года.
2. Для модуля Simatic WinCC Specialist – участие в программе Solution Partner Program Simatic, Simatic HMI или Simatic Net более года.
3. Для модуля Simatic Net Specialist – участие в программе Solution Partner Program Simatic Net более года.
4. Разработка специального (клиентского) и/или многократно используемого решения на основе продуктов Сектора индустрии. Партнер должен использовать продукты Сектора индустрии и при необходимости дополнять собственными, которые могут стандартизировано использоваться.
5. Сименс (Сектор индустрии) имеет позицию поставщика не менее 60% (учитывая применяемые им самим или его клиентами продукты Сименс).
6. Успешное прохождение аудита.
7. Объем закупок для Simatic PCS7 Specialist составляет не менее 250.000 евро в год. Для Simatic WinCC Specialist- 150.000 евро, для Simatic Net Specialist-70.000 евро (суммируются все Simatic – продукты).

3. Претендент на вступление в программу Solution Partner (уровень Industry) должен удовлетворять следующим условиям:

1. Участие в программе Solution Partner Program Specialist более года.
2. Сименс (Сектор индустрии) имеет позицию поставщика не менее 60% в проектах Партнера по данной отрасли.
3. Успешное прохождение аудита.
4. Подтверждение отраслевого ноу-хау – предоставление референций 4-х специальных отраслевых проектов за последние 2 года

Список модулей Siemens Solution Partner Program:

- 1.a.) Automation System SIMATIC
- 1.b.) Human Machine Interface SIMATIC HMI
- 1.c.) Process Control System SIMATIC PCS 7

- 1.d.) Manufacturing Execution System SIMATIC IT
- 1.e.) Process Instrumentation
- 1.f.) Industrial Communication SIMATIC NET
- 1.g.) Micro Automation
- 1.h.) Safety Integrated for Factory Automation
- 1.i.) Code Reading Systems SIMATIC Sensors
- 1.j.) RFID-System SIMATIC Sensors
- 1.k.) Standard Drives
- 1.l.) Standard Drives Motors SIMOLOG
- 1.m.) Motion Control
- 1.o.) Machine Tools SINUMERIK
- 1.p.) Large Drives
- 1.q.) Distributed Field Installation System
- 1.s.) Industrial Networks SIMATIC NET
- 1.t.) Machine Tools VALUE ADDED
- 1.y.) Power Management
- 1.z.) Process Analytics
- 1.aa.) Embedded and PC-based Automation SIMATIC WinAC

В приложении:

Таблица с модулям их стоимостью.

Ссылка на российскую интернет – страничку Программы Solution Partner
<http://iadt.siemens.ru/partners/1227/>

Международная поисковая система Solution Partner Finder
www.siemens.com/automation/partnerfinder